

Lebenslauf



Persönliche Daten:

Akademischer Grad: Diplom-Betriebswirt
Geburtsdatum, -ort: 29.07.1961, Rosenheim
Familienstand: verheiratet, drei erwachsene Kinder
Staatsangehörigkeit: deutsch

Straße: Ahornstraße 3
Ort: D-86510 Ried
Telefon: 0049 1523 4012111
Email: sschweiger@gmx.de

Berufliche Laufbahn:

2012 – heute **Selbständiger Unternehmensberater**

04.2012 – heute **PROJEKT. MANAGEMENT. BERATUNG. Ihr Fachmann für Sales, Customer Care & Order Management, Logistics und IT**

Projektliste (Auszug):

- **Business Analyst Lagerverwaltung für Deutsche Post AG**
Erstellung eines Lastenheftes für die komplette Logistik als Grundlage für die anstehende Ausschreibung
- **Senior Sales Consultant für Baur Fulfillment Solutions**
Neukundenakquisition und Erarbeitung neuer Vorgehensmodelle zur Neukundengewinnung sowie Schwachstellenanalyse IT / Logistik im Rahmen der Angebotserstellung
- **Gutachter für MSH Medien System Haus**
Begutachtung des ERP-Systems VAS.5 hinsichtlich Leistungsumfang, Qualität und Wettbewerbsfähigkeit im Vergleich zu den Alternativ-Anbietern Klopotek & Partner sowie SAP ERP
- **Projektmanager Verlagsgruppe Hüthig Jehle Rehm**
 - a) PMO (Projektsteuerung und Eskalationsmanagement)
 - b) Erstellung der Ausschreibungsunterlage für einen neuen IT- und Logistik-Dienstleister
 - c) Erstellung der Entscheidungsgrundlage
 - d) Terminplanung des Umzugs der K&P Datenbank und –anwendung
 - e) Fachliche Vorgabe der Systemanpassungen, Einrichtung Scheduling
 - f) Fachliche Vorgabe für die Neuprogrammierung der Schnittstellen
 - g) Verantwortliche Durchführung der physischen Bestandsumlagerung
 - h) Erreichtes Einsparungspotenzial p.a.: 2.000.000 EUR

Lebenslauf

- **Projektleiter SALUS Haus Dr. med. Otto Greither Nachfolger**
 - a) Aufbau der geeigneten Projektstruktur
 - b) Steuerung des Projektverlaufes und Abweichungsanalyse
 - c) Vorbereitung von Statusberichten und Entscheidungsvorlagen
 - d) Methodische und fachliche Beratung und Mitarbeit an
 - Datenmodellierung und funktionaler Anforderungsdefinition
 - e) Dokumentation in Lastenhefte und Ausschreibungsunterlagen
 - f) Strategische Überprüfung, Bewertung und Fixierung der künftige zentralen IT-Anwendungen ERP, CRM und BI
 - g) Definition und Dokumentation der innerbetrieblichen Workflows und Begleitung des Go Live

2010 – 2012

SVS Software und VerlagsService GmbH, Hamburg

01.2010 – 03.2012

Leiter Vertrieb

- verantwortliche Leitung von Großkundenprojekten
- Akquisition von Neukunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Angebotskalkulation und – präsentation
- Vertragsgestaltung und – erstellung
- Key Account Management
- Planung, Konzeption und Durchführung von Vertriebsförderungsmaßnahmen
- Optimierung interner Geschäftsprozesse (Ticket, Change Request, Nachkalkulation, Stundenbuch, Contract Management)

1998 – 2009

Rhenus Medien Logistik GmbH & Co.KG, Landsberg

01.2006 – 12.2009

Niederlassungsleiter, Mitglied der Geschäftsleitung mit Prokura

- Gesamtverantwortung für den Standort Landsberg mit den Bereichen Kundenservice, Buchhaltung, Controlling, IT, Logistik und Lettershop
- Erlös- und Ergebnisverantwortung für den Standort Landsberg
- Vertriebsunterstützung für den Geschäftsbereichsverantwortlichen der Rhenus bei der Neukundenakquisition
- Integration von Neukunden in die betriebliche Organisation
- Key Account Management für ca. 40 Verlagskunden
- personalverantwortlich für 200 Mitarbeiter
- betreuter Kundenumsatz 280 Mio. Euro / Jahr

01.2003 – 12.2005

Leiter Vertrieb/Services, Mitglied der Geschäftsleitung mit Prokura

- Gesamtverantwortung für die Bereiche Kundenservice Buch, Zeitschriften und Seminare sowie Debitorenbuchhaltung, Mahnwesen und Inkasso
- Gesamtverantwortung für den IT-Produktionsbetrieb der K&P-Module Buch- und Zeitschriftenabwicklung sowie Direkt Marketing
- Gesamtverantwortung für Public Relations sowie die Neukunden-Akquisition
- fachliche Steuerung der Logistik
- personalverantwortlich für 65 Mitarbeiter
- betreuter Kundenumsatz 190 Mio. Euro / Jahr

Lebenslauf

07.1998 – 12.2002

Leiter Auftragsbearbeitung / Kundenservice

- Kundenservice, Auftrags- und Reklamationsbearbeitung
- Abschluss der Einführung der K&P-Software
- Key Account Management für ca. 20 Verlagskunden
- Automatisierung der wesentlichen Geschäftsprozesse (DFÜ, Edifact, Gutschriftsbearbeitung)
- Aufbau Berichtswesen und Reklamationsanalyse
- personalverantwortlich für 40 Mitarbeiter
- betreuter Kundenumsatz 150 Mio. Euro / Jahr

1997 –1998

Klopotek und Partner GmbH, Berlin

01.1997 – 06.1998

Senior Consultant, stellv. Leiter der Niederlassung München

- verantwortliche Leitung von Großkundenprojekten (wichtigstes Projekt: Einführung Module Vertrieb / Marketing bei verlag moderne industrie)
- Akquisition von Neukunden
- Vertragsgestaltung und -prüfung
- Key Account Management
- Planung, Konzeption und Durchführung von Vertriebsförderungsmaßnahmen
- Mitglied des Leitungskreises von K&P

1986 – 1996

WEKA Firmengruppe, Kissing

08.1991 – 12.1996

Projektleiter DV-Neuentwicklung

- System- und Netzwerk für 700 Anwender an 3 Standorten
- Einführung SAP R/3 FI, CO, HR
- Optische Belegarchivierung für jährlich ca. 1 Mio. Belege
- Redesign der Anwender-Software für Vertrieb, Marketing und Reporting
- Gesamtbudget: 10 Mio. Euro
- Aufwand: ca. 90 Mannjahre

12.1987 – 07.1991

Leiter Auftragsabwicklung

- Kundenservice, Auftrags- und Reklamationsbearbeitung
- Lager, Versand und Retourenabteilung
- Mahnwesen und Inkasso
- Betriebliche Organisation und Controlling
- personalverantwortlich für 80 Mitarbeiter
- betreuter Kundenumsatz 90 Mio. Euro / Jahr

03.1986 – 11.1987

Assistent des Kaufmännischen Leiters

Lebenslauf

Ausbildung:

- 06.2017 – 09.2017 **SAP Global Certification „SAP Certified Application Associate – Logistics Execution and Warehouse Management with SAP ERP 6.0 EHP5“**
- 05.2016 – 08.2016 **SAP Global Certification „SAP Certified Application Associate – Order Fulfillment with SAP ERP 6.0 EHP5“**
- 10.1981 – 03.1986 **Studium der Betriebswirtschaft an der Fachhochschule Rosenheim**
 - Schwerpunkte Marketing und EDV/Organisation
 - Abschluss: Diplom-Betriebswirt
- 07.1980 – 09.1981 **Grundwehrdienst**
- 09.1971 – 05.1980 **Ignaz-Günther-Gymnasium Rosenheim**
 - Abschluss: Allgemeine Hochschulreife

Kenntnisse und Fähigkeiten:

Sprachen

- | | |
|---------------|---------------|
| - Deutsch | Muttersprache |
| - Englisch | sehr gut |
| - Französisch | ausbaufähig |
| - Latein | gut |

IT-Kenntnisse

- | | | |
|-------------------------|---|------------|
| - Office-Anwendungen | MS Office inclusive Access | routiniert |
| - Projektmanagement | MS Project sowie diverse Freeware | routiniert |
| - ERP-Systeme | SAP, VAS, K&P, SVS, Apollo | routiniert |
| - LVS-Systeme | SAP, HELAS | routiniert |
| - BI-Systeme | Cubeware | gut |
| - SAP-Module | SD, MM, LE-WM | sehr gut |
| - CRM-Systeme | Consolidate, Goldmine | gut |
| - Weitere IT-Kenntnisse | SQL, logische Datenmodellierung, Schnittstellendefinition | sehr gut |

Führerschein

- Klasse B